

即決プレゼンテーションの極意！

短時間で自社商品をアピールできる！



『プレゼントーク術』



「プレゼンは苦手…」という声をよく耳にします。得意と思っている方でも「方法は自己流」という場合は多いのではないのでしょうか。そのプレゼン、相手にきちんと伝わっていますか？
そこで本セミナーでは、相手に伝わる「短時間で自社商品をアピールできる！“プレゼントーク術”を学びます。是非、この機会に皆様多数のご参加をお待ちしております。

【主な講座内容】

- ☞ 商品の良さが短時間で伝わるAREA話法
- ☞ 比較させるから良さがわかる比較話法の基本形
- ☞ プレゼン冒頭ですべきは自己紹介ではなく「手に入れるモノ」
- ☞ 商品説明ではなくベネフィット説明
- ☞ メリット誘導ではなくデメリット誘導が効果大



【講師紹介】(株)即決営業 代表取締役

ほりぐち りゅうすけ
堀口 龍介氏 (通称：セールス堀口)

【即決営業コンサルタント】

22歳のとき、訪問販売最大手に入社。「即決」にこだわることをモットーとして、入社1年目に営業1,000人以上の中で年間個人売上1位の成績を収める。その後、在籍した同業の全会社で売上1位獲得。29歳で訪問販売会社を起業し、自身が実践してきた「即決営業メソッド」を社員に実践させ、初年度から年商2億7千万円を売り上げる。現在グループ売上年商5億円を突破。現在、即決契約が取れない営業マンを対象に、即決営業メソッドを伝える活動を行っている。2016年7月、著書「即決営業」発刊。

【日時】平成29年9月5日(火) 14:00~16:00

※セミナー終了後、講師の実践的なアドバイスを受けられる
個別指導を行います。(1名15分程度・4名限定)

【会場】長門商工会議所 (長門市東深川1321-1)

【定員】30名 (定員になり次第締め切ります)



＜申込方法・お問合せ先＞

下記受講申込書に必要事項をご記入の上、FAX・TEL・HPよりお申込み下さい。

TEL 0837-22-2266 FAX 0837-22-6490

【主催】長門商工会議所 中小企業相談所



9/5(火)開催 「短時間で自社商品をアピールできる！プレゼントーク術」受講申込書 ※このままA4サイズでFAX願います。

長門商工会議所 行 (FAX 0837-22-6490)

平成29年 月 日

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
受講者名			
※ 個別相談	希望する	希望しない	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講座開催における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用致します。